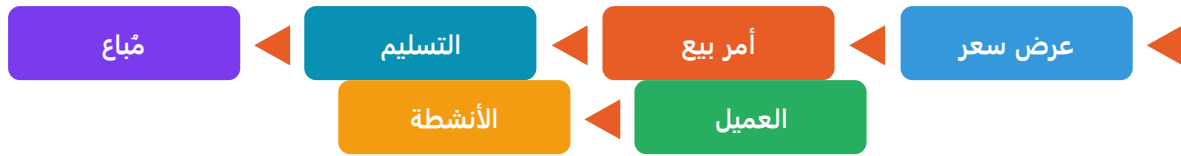




XACTA AUTOMOTIVE CONNECT

Complete Auto Dealer Management Platform

يرشد نظام XACTA CRM فريق المبيعات خلال كل مرحلة من رحلة العميل — من أول اتصال حتى تسليم المركبة، مع تتبع كامل وأتمتة وإشراف إداري.



The screenshot displays the XACTA CRM interface. At the top, there's a navigation bar with user information (hala, H, 51) and language settings (AR). The main dashboard includes several key metrics:

- 0** عمولة (JOD)
- 0** Sold by Partners
- 4** Shared To Me
- 1** Shared Out

Below these, there's a section for "مخزون المركبات" (Vehicle Inventory) with filters for location, status, and date. The inventory table shows the following data:

في الطريق	مباع	مستهلك	أمر بيع	محمور	مناج	الإجمالي
0	1	3	3	27	81	115

The bottom section shows a detailed table of vehicle records with columns for location, partner, status, ownership, condition, color, year, model, brand, and VIN. The first row shows a vehicle with VIN 1FB1F0096T2A03178, model S-Class, and brand MERCEDES.

توفر لوحة تحكم المدير نظرة شاملة ومباشرة على عملية المبيعات بالكامل مع مؤشرات الأداء والقنوات وأداء الفريق.

قمة العملاء

تحليل مرئي لدرجة حرارة العملاء (ساخن، دافئ، بارد) للتركيز على العملاء ذوي الإمكانية العالية.

بطاقات مؤشرات الأداء

العملاء المحتملين، الأنشطة، عروض الأسعار، أوامر البيع، الوحدات المباعة مع مقارنة الفترات.

أداء الفريق

ترتيب مندوبي المبيعات مع العملاء والعروض والأوامر والوحدات المباعة والإيرادات.

قمة التحويل

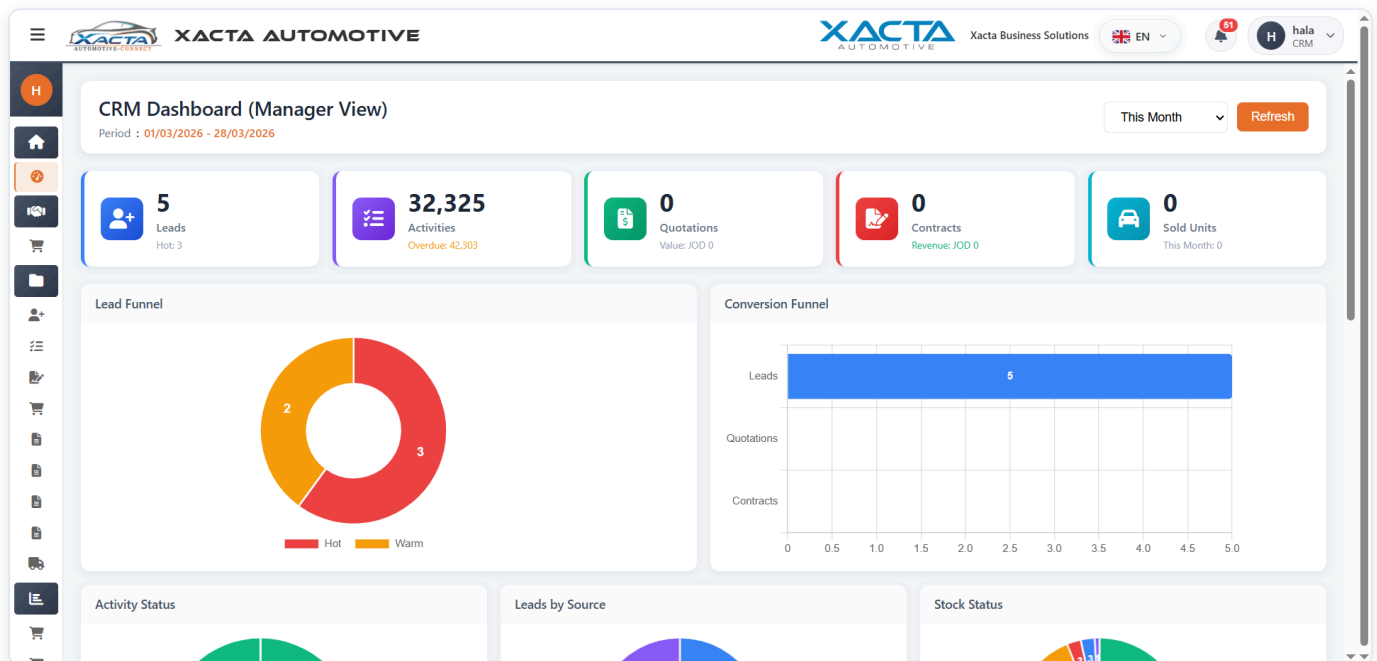
تتبع معدلات التحويل من عميل محتمل إلى عرض سعر إلى أمر بيع.

الاتجاهات الشهرية

مخططات اتجاه 6 أشهر للعملاء والعروض والمبيعات.

حالة المخزون

نظرة عامة مباشرة على المخزون: متاح، محجوز، في الطريق، مباع.



مخزون مركباتك الكامل في نظرة واحدة — فلترة وبحث وإدارة جميع المركبات مع تتبع الحالة المباشر ومشاركة الشركاء.

لوحة الحالة

إجمالي، متاح، محجوز، أمر بيع، مستهلك، مباع، في الطريق —
شارات ملونة.

تتبع الملكية

فلتر حسب مملوكة، أمانة واردة، أمانة صادرة مع رؤية مباشرة.

بحث متعدد الفلاتر

بحث حسب العلامة التجارية، سنة الموديل، الحالة، الموقع.

إحصائيات الشركاء

مشارك صادر، مشارك وارد، مباع من الشركاء، العمولة المكتسبة.

عمليات جماعية

تحديد عدة مركبات لتغيير الحالة أو تحديث الضمان أو المشاركة.

إجراءات سريعة

عرض، تعديل، مشاركة، استرجاع، طباعة، تغيير الحالة.

hala

إدارة علاقات العملاء

AR

🇸🇦

Xacta Business Solutions

XACTA

XACTA AUTOMOTIVE

XACTA AUTOMOTIVE

قائمة مخزون المركبات

+

إضافة مركبة

مشاركة الشركاء

0

عمولة (JOD)

0

Sold by Partners

4

Shared To Me

1

Shared Out

115

مخزون المركبات

الموقع

الحالة

سنة الموديل

العلامة التجارية

الكل

الكل

الكل

الكل

Consigned Out (1)

Consigned In (2)

مملوكة (112)

115

0

في الطريق

1

مباع

3

مستهلك

3

أمر بيع

27

محجوز

81

متاح

115

الإجمالي

بحث

عرض 25 سجلات

الإجراءات	سعر البيع	الموقع	PARTNER	نوع المحيّن	الملكية	الحالة	اللون الخارجي	السنة	الموديل	العلامة التجارية	رقم الشاسي	رسم
	JOD 0	location 2		المعرض	Consigned Out (1)	متاح	BLACK	2026	S-Class	MERCEDES	LFB1P0096T2A03178	
	JOD 50,000	Location 1	Partner Visible	HO	مملوكة	محجوز	BLACK	2024	LX 600	LEXUS	LFB1FV690R2L29495	
	JOD 0	10	Partner Visible	HO	مملوكة	متاح	BLACK	2024	LX 600	LEXUS	LFB1FV690R2L32705	

إدخال مخزون المركبات

إضافة سريعة

إدخال موجّه خطوة بخطوة: المواصفات ← الهوية ← الملكية.

استيراد جماعي

رفع ملفات Excel لتسجيل عدة مركبات دفعة واحدة.

التحقق من رقم الشاصي

فحص 17 حرفاً مع كشف التكرار التلقائي.

تعبئة ذكية

الألوان، المورد، نسب العمولة تملأ تلقائياً.

قاعدة بيانات المواصفات

نظام من 8 تبويبات

أساسي، أبعاد، محرك، كهربائي، ناقل حركة، ميزات، تسعير، ضمان.

جميع أنواع الوقود

بنزين، ديزل، هايبرد، PHEV، كهربائي بالكامل.

تصنيف الميزات

فئات الأمان والراحة والتكنولوجيا.

قوالب قابلة للاستخدام

قوالب مواصفات مرتبطة بإدخالات المخزون.

The screenshot displays the XACTA Automotive web application interface. At the top, there's a navigation bar with the XACTA logo and 'XACTA BUSINESS SOLUTIONS'. The main header area includes a search bar and a 'إدخال مخزون المركبات' (Vehicle Inventory Entry) button. A sidebar on the right contains various navigation icons. The main content area is titled 'إدخال مخزون المركبات' and features a 'إضافة سريعة' (Quick Add) button. Below this, there's a form for entering vehicle specifications. The form is divided into two main sections: 'الخطوة 1: اختيار مواصفات المركبة' (Step 1: Select vehicle specifications) and 'الخطوة 2: هوية المركبة' (Step 2: Vehicle identity). The first section includes a dropdown for 'العلامة التجارية' (Brand) and a search bar for 'البحث بالعلامة التجارية أو الموديل أو الفئة' (Search by brand, model, or category). The second section includes fields for 'العلامة التجارية' (Brand), 'الموديل' (Model), 'الفئة' (Category), 'رقم الشاصي' (Chassis number), 'رقم المحرك' (Engine number), 'اللون الخارجي' (Exterior color), 'اللون الداخلي' (Interior color), 'سنة الموديل' (Model year), 'الحالة' (Status), and 'المخزون' (Inventory). A modal window is open on the left, providing instructions on how to use the 'إضافة سريعة' button to quickly add new vehicles to the inventory.

وسّع نطاقك من خلال الاتصال بمعارض أخرى. شارك مخزونك، استقبل مركبات بالأمانة، وتتبع العمولات — كل ذلك ضمن منصة واحدة.

تسعير مرن

نسبة عمولة % (0-50%) أو سعر شراء ثابت.

مشاركة بنقرة واحدة

شارك المركبات مع معارض الشركاء فوراً.

إشعارات واتساب

تنبيهات تلقائية فورية عبر واتساب.

مشاركة متعددة

مشاركة مركبة واحدة مع عدة شركاء في آن واحد.

تتبع العمولة

تتبع: مشارك صادر، مشارك وارد، مباع من الشركاء.

استرجاع فوري

استرجع المركبات من الشركاء بنقرة واحدة.

The screenshot displays the XACTA Automotive website interface. At the top, there's a navigation bar with the XACTA logo and 'XACTA BUSINESS SOLUTIONS'. Below this, a dashboard shows four key metrics: 1 vehicle, 29 vehicles, 10 vehicles, and 60 vehicles. A sidebar on the right contains icons for home, dashboard, and other functions. A pop-up window titled 'مواصفات المركبات' (Vehicle Specifications) is visible, providing information about the basic data for vehicle specifications. Below the dashboard, there's a table titled 'Specifications' with columns for 'رقم' (Number), 'العلامة التجارية' (Brand), 'النموذج' (Model), 'الفئة' (Category), 'الهيكل' (Structure), 'الوقود' (Fuel), 'القدرة الحصانية' (Horsepower), 'السرعة' (Speed), and 'الإجماليات' (Summary). The table lists several vehicle models, including BMW Series 7, Ford Expedition, and others, with their respective specifications.

يوفر XACTA مجموعة شاملة من +16 تقرير مدمج لمساعدة المديرين في اتخاذ قرارات مبنية على البيانات.

تقارير CRM

المبيعات حسب المندوب

أداء كل مندوب مبيعات مع العملاء والعروض والأوامر والإيرادات.

المبيعات حسب الموديل

أي الموديلات تتبع أكثر — تحليل على مستوى العلامة التجارية.

تقرير المبيعات الشهرية

اتجاهات شهرية للعملاء وعروض الأسعار والأوامر والوحدات المباعة.

قائمة العملاء المحتملين

قاعدة بيانات كاملة مع فلاتر حسب الحالة والمصدر والمندوب والتاريخ.

تحليل مصدر العميل

تتبع أي القنوات تولد أكثر العملاء.

تقرير الأنشطة

تتبع جميع الأنشطة المجدولة والمكتملة مع تحليل التأخير.

الأنشطة المتأخرة

تحديد المتابعات المفقودة لاهتمام المدير الفوري.

مسار المبيعات

مسار مرئي يعرض مراحل الصفقات والقيم.

تقرير عروض الأسعار

جميع العروض مع الحالة والقيمة ومعدل التحويل.

تقرير أوامر البيع

تتبع العقود مع حالة الموافقة وشروط الدفع.

الموافقات المعلقة

جميع طلبات الموافقة المعلقة مع تتبع التصعيد.

تقرير CRM الشامل

نظرة عامة كاملة تجمع جميع المقاييس في تقرير ملخص تنفيذي.

تقارير المخزون والعمليات

تقرير مخزون المركبات

تفصيل المخزون حسب العلامة والموديل والحالة والموقع والملكية.

تقرير المركبات المباعة

سجل تاريخي لجميع المركبات المباعة مع سعر البيع وتفاصيل المشتري.

تقرير التسليمات

جميع عمليات التسليم مع حالة PDI واكتمال المستندات.

تقرير إيرادات المبيعات

تحليل الإيرادات حسب الفترة والموديل والمندوب مع هوامش الربح.

إدارة الفروع المتعددة

أدر جميع فروع معرضك من منصة واحدة

يوفر نظام XACTA Automotive Connect دعماً كاملاً للفروع المتعددة، مما يمكن مجموعات السيارات من إدارة عدة صالات عرض ومراكز خدمة ومواقع — من نظام موحد واحد.

عزل البيانات حسب الفرع 🏠

العملاء المحتملون، الأنشطة، عروض الأسعار، تجارب القيادة، والمخزون كلها قابلة للفلتر حسب الفرع.

لوحة تحكم مفلتر بالفرع 📊

عرض مؤشرات الأداء لجميع الفروع مجتمعة أو التعمق في فرع محدد بنقرة واحدة.

نقل المركبات بين الفروع 🚗

نقل المركبات بين الفروع أو المواقع مع سجل تدقيق كامل (من، متى، لماذا).

أكثر من 18 تقريراً حسب الفرع 📈

كل تقرير يدعم الفلتر بالفرع: أداء المبيعات، تقادم المخزون، تحويل العملاء، والمزيد.

إعداد وإدارة الفروع ⚙️

إضافة وتعديل وإدارة الفروع مع تعيين المديرين والعناوين ومعلومات الاتصال.

رؤية المخزون القابلة للتخصيص 👁️

تحكم لكل مستخدم: يمكن للبائع رؤية مخزون فرعه فقط أو جميع الفروع.

تقارير موحدة ✅

المديرون يرون البيانات المجمعة لجميع الفروع؛ مع إمكانية الفلتر في أي وقت.

ربط المستخدم بالفرع 👤

كل مستخدم مرتبط بفرع: السجلات الجديدة ترث فرع المستخدم تلقائياً.

آلية العمل



بائع

بيانات ومخزون فرعه المُعيّن فقط



بائع أقدم

جميع المركبات عبر الفروع، بيانات فرعه في إدارة العملاء



مدير / مسؤول

جميع الفروع افتراضياً، مع فلتر فرع اختياري في كل صفحة

لماذا تختار Xacta Automotive - Connect؟



مساعد ذكاء اصطناعي (Zaia)

روبوت محادثة مدمج للمساعدة والإرشاد الفوري.



متعدد اللغات

دعم كامل للعربية والإنجليزية مع تخطيط RTL.



سحابي

الوصول من أي مكان وفي أي وقت وعلى أي جهاز.



تكامل واتساب

إشعارات تلقائية للشركاء والعملاء.



تحليلات فورية

لوحات تحكم مباشرة، أكثر من 18 تقريراً مدمجاً.



شبكة الشركاء

توسيع النطاق من خلال شراكات الوكلاء.



دورة حياة المركبة الكاملة

من إدخال المخزون إلى التسليم مع الضمان.



سير عمل الموافقات

موافقة متعددة المستويات للمبيعات والتسعير.



صلاحيات حسب الدور

واجهات للمدير والبائع مع صلاحيات مخصصة.



متجاوب مع الجوال

يعمل على أي جهاز — كمبيوتر، تابلت، أو هاتف.



نقل المركبات

نقل المركبات بين الفروع مع سجل تدقيق كامل.



إدارة الفروع المتعددة

إدارة جميع الفروع من منصة موحدة واحدة.